

ПРИЗНАНИЕ

Женщины, которые создали себя сами

В календаре есть отдельный День женского предпринимательства. Его начали отмечать в середине 90-х годов в Америке — чтобы напомнить, что труд женщин так же незаменим и заслуживает уважения, как и труд мужчин. Сотрудники районной библиотеки накануне этого праздника решили организовать встречу успешных предпринимательниц с. Аскарowo с теми женщинами, кто хочет создать своё дело, но пока не знает, с чего начать.

На встрече присутствовали председатель районного женсовета Линиза Сагадеева, председатель Аскарковского женсовета Шаура Камалова, представитель районного центра занятости Гузель Аюпова, заведующая библиотечной Зильхия Исхакова, директор КДЦ Эльза Кулафина. Интересно провели мероприятие Аюсу Худайбергана и Мунира Усманова.

Деловые женщины в ходе встречи поделились, как пришли к решению в корне изменить свою жизнь, делились секретами ведения бизнеса, рассказывали о своих делах-заботах.

София Мансурова, хозяйка ателье:

— Большую часть жизни я работала педагогом и... мечтала об

магазинах высматривала интересные фасоны, вижу их в журналах и на фотографиях.

Конечно, очень важно разбираться в том деле, которым занимаешься. Если у вас есть знания в этой сфере — то всё будет хорошо. И главное — не бойтесь начать!

Гузель Бикулова, налоговый консультант:

— Открыла свое дело по бухгалтерскому учету еще будучи студенткой. Вместе с подругой арендовали помещение, постепенно набирали клиентов.

Чтобы не останавливаться на достигнутом, развиваться, я участвовала в различных обучающих семинарах, повышала квалификацию.

Сейчас у меня работают помощницы, есть постоянные клиенты. Могу проконсультировать по налогам желающих открыть свое дело.

Гульдай Шагбалова, владелица медицинской лаборатории:

— Я по образованию медик, работала лаборантом-биологом. Когда появилась идея открыть свое

дело, то изучила рынок и поняла, в каком направлении двигаться. В районе нет лабораторий, многие анализы люди ездят сдавать в Магнитку или в Уфу. Работаем десять месяцев, надеюсь и дальше будем развиваться.

Лена Зарипова, кондитер:

— Мне дело, можно сказать, досталось по наследству от мамы. Скажу так: в любое предприятие нужно вкладываться и вкладываться не только материально, но и морально, эмоционально. И ещё, многие решают каприз — хорошие, порядочные, надежные, ответственные люди. Их надо беречь.

Мадина Ибрагимова, гчеолог:

— Как индивидуальный предприниматель, я зарегистрировалась в 2004 году, теперь уже есть опыт. И могу сказать начинающим: чтобы получить хоть какую-то прибыль, необходимо, как говорится, «пахать и пахать». Больше всего рецептов или таблеток, которые без усилий сделают вас успешными, не существует. Наивно думать: «Вот возьму субсидию и разбогатею». Чтобы деньги стали приносить доход, нужно много работать с раннего утра и до поздней ночи. Только тот, кто настроен серьезно, кто не ленится, сумеет выгнуть свое дело.

Олеся Адельгарсена, хозяйка парикмахерской:

— Выучившись на парикмахера, сначала ходила по домам, стригла, набивала руку, нарабатывала опыт. Потом трудилась в парикмахерской. Мечтала о своей студии. Много вкладывала в себя, в своё обучение, в приобретение инструментов, потом — в самую студию. И только сейчас начинаю получать отдачу. Стараюсь, чтобы

— До того, как «дораста» до своего дела, восемь лет работала в управлении Пенсионного фонда. Всегда хотела открыть свой бизнес-центр. Но для этого нужны немалые средства. А что я умею? Я умею оформлять документы. С этого и начала. Оформила договоры купли-продажи, дарения, затем стала заниматься недвижимостью. По прошествии только шести лет купила участок, чтобы начать воплощать в реальность мечту. Но работы ещё много. Есть проблема с кадрами — не так-то легко найти достойных, ответственных людей.

Лилия Ахтимова, турбаза:

— Все началось с того, что мы с другом и детьми поняли, что отдохнуть цивилизованно на свежем воздухе, на природе в райцентре практически нелегко. Получали, перелопачивали кучу информации и решили сами попробовать организовать досуг. Сначала купили пейнтбольное оборудование на 10 человек. При любой возможности ходили и предлагали людям поиграть в пейнтбол. Зимой надумали попробовать открыть каток возле школы № 1. Народу было очень много, ходили не только дети, но и взрослые. Каждый понедельник и четверг продавали на рынке сахарную вату, здесь уже работала старшая дочь. Не сразу, но мы смогли накопить средства на открытие турбазы. И уже семь лет принимаем у себя желающих интересно, с пользой, весело провести выходные, праздники, юбилей...

Участница встречи с большим вниманием и интересом высказывали истории успеха своих односельчанок: каждая из них может чему-то научить, заставить задуматься, вдохновить, сподвигнуть на перемены. И многим начинать будет не так трудно, ведь по до-

