

танова и мунира Уеданова. Деловые женщины в ходе встречи вспоминали, как пришли к решению в корне изменить свою жизнь, делались секретными ведением бизнеса, рассказывали о сегодняшних делах-заботах.

**София Мансурова, хозяйка ателье:**

— Большую часть жизни я работала педагогом и... мечтала об

заказчики — жители не только Абзелюловского района, но и других районов и даже регионов.

У меня правило — не останавливаться и не успокаиваться, а идти вперед, развиваясь, перенимать интересный опыт. Находясь в поездках в других городах, обязательно захожу в ателье и салоны, смотрю на оформление, на то, как построена работа, а на витринах

семинарах, повышала квалификацию.

Сейчас у меня работают помощницы, есть постоянные клиенты. Могу проконсультировать по любым желаемым открыть свое дело.

**Гульжай Шагбалова, владелица медицинской лаборатории:**

— Я по образованию медик, работала лаборантом-биологом. Когда появилась идея открыть свое

предприниматель, я зарегистрировалась в 2004 году, теперь уже есть опыт. И могу сказать начинающим: чтобы получить хоть какую-то прибыль, необходимо, как говорится, «пахать и пахать». Волшебного рецепта или таблетки, которые без усилий сделают вас успешными, не существует. Навию думать: «Вот возьму субсидию и разработаю». Чтобы деньги стали приносить доход, нужно много работать с раннего утра и до поздней ночи. Только тот, кто настроен серьезно, кто не ленится, сумеет выиграть свое дело.

**Олесья Аделъгареева, хозяйка парикмахерской:**

— Выучившись на парикмахера, сначала ходила по домам, стирала, набивала руку, нарабатывала опыт. Потом трудилась в парикмахерской. Мечтала о своей студии. Много вкладывала в себя, в своё обучение, в приобретение инструментов, потом — в самую студию. И только сейчас начинаю получать отдачу. Стараюсь, чтобы клиенты, посещая наш салон, чувствовали себя, как дома, чтобы они не разочаровывались.

**Раушания Смирнова, владелица агентства недвижимости:**

воздухе, на природе в районе практически негде. Подумали, перелопачили кучу информации и решили сами попробовать организовать досуг. Сначала купили пейнтбольное оборудование на 10 человек. При любой возможности ходили и предлагали людям поиграть в пейнтбол. Зимой намудали попробовать открыть каток возле школы № 1. Наряду было очень много, ходили не только дети, но и взрослые. Каждый понедельник и четверг продавали на рынке сахарную вату, здесь уже работала старшая дочь. Не сразу, но мы смогли накопить средства на открытие турбазы. И уже семь лет принимаем у себя желающих интересно, с пользой, весело провести выходные, праздники, юбилеи...

Участницы встречи с большим вниманием и интересом выслушали историю успеха своих односельчанок: каждая из них может чему-то научить, заставить задуматься, вдохновить, сподвигнуть на перемены. И многим начинать будет не так трудно, ведь по дороге, ведущей вперед, уже идут наши землячки, чей пример достоин уважения.

**Римма НИЯЗГУЛОВА.**



ПРОГРАММЫ